

Ingenieure packen das!

Beim Weltmarktführer für Maschinen zur Produktion flexibler Verpackungen

Okay, wir tüten keine Chips ein. Dafür entwickeln und bauen wir innovative Maschinen und Systeme zum Herstellen und Bedrucken von Folien-, Kunststoffgewebe- und Papierverpackungen. Und mit denen lassen sich Produkte hervorragend schützen, haltbar machen und attraktiv präsentieren. Sie können uns dabei unterstützen! Zur Verstärkung unseres Verkaufsbereichs Asia Pacific, mit einer ca. zweijährigen Einarbeitungszeit in Lengerich, suchen wir für unsere Gesellschaft in Bangkok, Thailand, Sie als



Sales Manager (m/w/d) Asia Pacific

Zunächst Lengerich bei Münster, danach Bangkok, Thailand

Hier packen Sie an

Als Sales Manager/in Asia Pacific sorgen Sie, gerne auch als Berufseinsteiger/in, dafür, dass neue Kunden gezielt akquiriert und Bestandskunden optimal betreut werden!

- Sie akquirieren neue Kunden und Projekte und verfolgen aktuelle Projekte und Angebote.
- Auch die Angebotsspezifizierung und technische Überprüfung gehören dazu.
- Aktiv begleiten Sie die interne Angebots- und Auftragsabwicklung.
- Im Angebots- und Auftragsprozess übernehmen Sie die kommerzielle und technische Beratung.
- Sie betreuen die Bestandskunden und die Kunden im Aftersales.
- In unserem Druck- und Extrusionstechnikum koordinieren und betreuen Sie Kundenversuche.
- Die Terminüberprüfung und Koordination von Montagen und Serviceeinsätzen fallen ebenfalls in Ihren Zuständigkeitsbereich.
- Sie nehmen an nationalen und internationalen Messen teil.
- Vertragstexte bereiten Sie in englischer Sprache vor.
- Zudem pflegen Sie das CRM-System.

Damit packen Sie's

- Hierfür haben Sie ein Ingenieurstudium, gerne mit Fokus der Extrusionstechnik, abgeschlossen.
- Know-how im Bereich Extrusion ist wünschenswert.
- Klar, dass Sie auf internationalem Parkett verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie eine hohe Reisebereitschaft mitbringen.
- Kenntnisse in MS Office haben Sie natürlich auch – SAP-Kenntnisse wären ideal, aber kein Muss.
- Ihre Arbeitsweise ist zielorientiert und durch ausgeprägte Eigeninitiative und Selbstständigkeit charakterisiert.
- Starke Kundenorientierung zeichnet Sie ebenso aus wie interkulturelle Kompetenz.
- Als Persönlichkeit überzeugen Sie mit Ihrer Teamfähigkeit, Kommunikationsstärke und Gewissenhaftigkeit.
- Vertragswissen rundet Ihr Profil ab.

Ihr Know-how und Ihre Ideen sind gefragt! Arbeiten Sie mit an unserem Erfolg in mehr als 130 Ländern – und entdecken Sie jeden Tag neue Herausforderungen. Als mittelständischer Arbeitgeber bieten wir Ihnen ein professionelles und kollegiales Umfeld, in dem Ihre Meinung und Ihre Ideen zählen und wo Ihr Engagement geschätzt wird.

Bewerben Sie sich jetzt beim Weltmarktführer! Bitte senden Sie uns dazu Ihr Profil und Ihre Zeugnisse plus Gehaltsvorstellung unter Angabe der **Kennziffer 243/2018** an karriere@wuh-group.com. Nutzen Sie gerne auch unsere Social-Media-Kanäle. Bei Fragen freut sich Frau Inkmann unter Telefon +49 5481 14-3332 auf Ihren Anruf!

wuh-group.com/karriere

