



# Akquiseprofi mit fließenden Niederländischkenntnissen (m/w)

zur Festanstellung bei unserem namhaften Kunden

Unser Kunde ist ein innovatives wie internationales Unternehmen aus Kleve, das für modernste Technologie und hervorragende Qualität steht. Die o.g. Stelle soll zum nächstmöglichen Zeitpunkt besetzt werden und dient der Unterstützung des Vertriebs erklärungsbedürftiger IT-Produkte in einer anspruchsvollen B2B Kundenzielgruppe.

## Ihr Aufgabenbereich:

- Telefonische Vorstellung unseres IT-Produktportfolios im Sales Channel
- Telefonische Generierung von Leads bzw. Vorqualifizierung potenzieller Kunden
- Terminvereinbarung mit Geschäftskunden zwecks persönlicher Präsentation
- Erstellen von Kalkulationen für unsere Dienstleistungen im Bereich der Datenarchivierung (Rechenzentrum) und anderer IT-Produkte
- Übersetzung technischer Dokumente von der deutschen in die niederländische Sprache im Rahmen der Dokumentenerstellung
- Unterstützung von Marketingaktionen wie Messen und Events

## Ihre Qualifikation:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium mit wirtschaftlichem Hintergrund oder alternativ eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Sie zeichnen sich durch Ihre hervorragende Ausdrucksfähigkeit in Wort und Schrift sowohl in der deutschen als auch in der niederländischen Sprache aus
- Sie bezeichnen sich als Kommunikationstalent und überzeugen durch Ihre Eloquenz, Ihr diplomatisches Geschick und Ihr professionelles Auftreten im Umgang mit Geschäftskunden
- Sie verstehen es, technische Produkte und anspruchsvolle Dienstleistungen zu erklären und sind IT-affin
- Ihre Arbeitsweise ist durch Flexibilität und Belastbarkeit geprägt
- Ein hohes Maß an Teamfähigkeit sowie Lern- und Einsatzbereitschaft ist für Sie selbstverständlich
- Von Vorteil sind gute Englischkenntnisse
- Basiskenntnisse in der Anwendung von MS Office runden Ihr Profil ab

## Unser Mandant bietet Ihnen:

- Eine eigenverantwortliche Tätigkeit in einem kollegialen Team
- Ein umfassendes Aufgabengebiet in einem modernen Arbeitsumfeld
- Eine langfristige Stelle mit Entwicklungspotential
- Ein interessantes Arbeitsumfeld mit Zukunftsperspektive

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie unser Kundenunternehmen verstärken möchten, dann senden Sie uns Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellungen und dem frühesten Eintrittsdatum an: [recruiting-center-nuernberg@randstad.de](mailto:recruiting-center-nuernberg@randstad.de)