



**WHAT'S
NEXT?**
JOIN ZF

**Es ist Zeit, den richtigen Weg in Ihre Zukunft einzuschlagen.
Mit ZF, einem weltweit führenden Technologiekonzern.**

Account Manager (m/w)

Wir verstärken unser Team am Standort Koblenz.

Ihre Aufgaben:

- Ansprechpartner für den Kunden und Sicherstellung der Kundenbetreuung in enger Zusammenarbeit mit dem bereichsübergreifenden Kundenteam
- Kostenkalkulation und Erstellung von Angeboten sowie Führung von kommerziellen Verhandlungen und Bearbeitung von Kundenanfragen hinsichtlich Kosten- und Wertstromanalyse
- Erstellung, Vorbereitung und Durchführung von Präsentationen beim Kunden
- Kommerzielle Bewertung von Verträgen, Geschäftsbedingungen und Garantievereinbarungen
- Verantwortlichkeit hinsichtlich Volumen, Preise, Werkzeug- und Entwicklungskosten für die zu betreuenden globalen Produkt- und Projektbereiche

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung sowie gutes technisches Verständnis und Interesse an der Automobilindustrie
- Selbstbewusstes Auftreten, Überzeugungsfähigkeit, Kommunikationsfähigkeit und Sensibilität im Umgang mit Kunden
- Analytisches, kreatives und lösungsorientiertes Denken
- Gute EDV-Anwenderkenntnisse sowie fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Werden Sie Teil unseres ZF-Teams als Account Manager und bewerben Sie sich jetzt mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen unter zf.com/careers

Sarah Müller
0211 584 921